

| 2^ο ΔΙΕΘΝΕΣ ΣΥΝΕΔΡΙΟ |

ARBITRATION & MEDIATION

Of the practice. By the practice. For the practice.

Ο κρίσιμος ρόλος του παραστάτη δικηγόρου για την ομαλή διεξαγωγή της διαμεσολάβησης

Έλενα Κοσσένα

Δικηγόρος - Εταίρος, Saplegal - Α.Σ. Παπαδημητρίου & Συνεργάτες Δικηγορική Εταιρία - Διαπιστευμένη Διαμεσολαβήτρια



Θεσμικοί Υποστηρικτές:

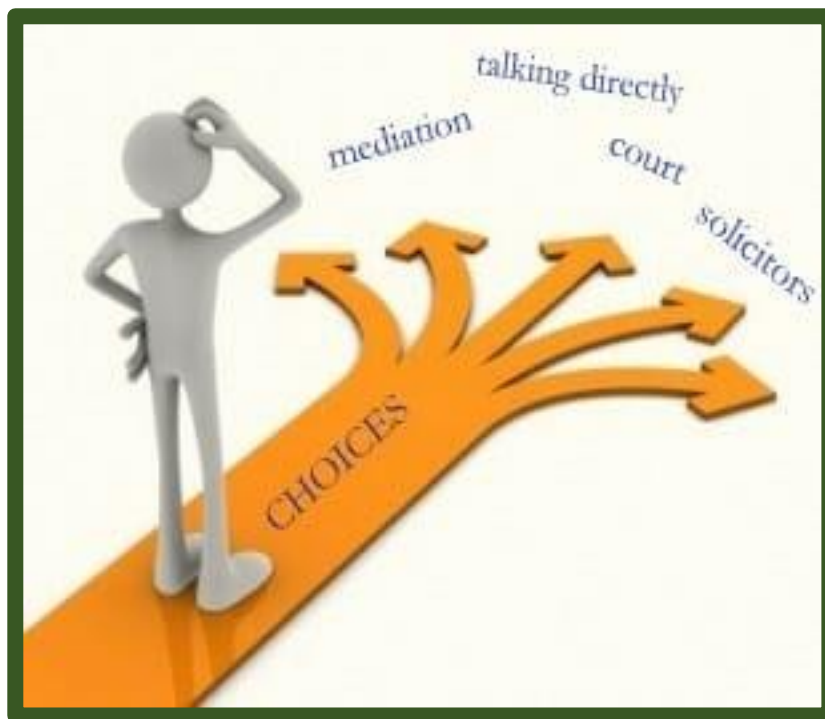


ΠΕΡΙΩΔΙΚΟ
ΔΙΑΙΤΗΣΙΑ
& ΔΙΑΜΕΣΟΛΑΒΗΣΗ
ΚΑΙ ΛΟΙΠΕΣ ΕΝΑΛΛΑΚΤΙΚΕΣ ΜΟΡΦΕΣ ΕΠΙΛΥΣΗΣ ΔΙΑΦΟΡΩΝ



ARBITRATION & MEDIATION


Of the practice. By the practice. For the practice.



ΠΡΙΝ ΤΗ ΔΙΑΜΕΣΟΛΑΒΗΣΗ

- Εισαγωγή Ρήτρας Διαμεσολάβησης (υποχρεωτικότητα)
- Διάγνωση αν διαφορά επιδέχεται διαμεσολάβησης:
 - α) είναι αστική ή εμπορική διαφορά;
 - β) υφίσταται εξουσία διαθέσεως;
 - γ) υποχρεωτικότητα της διαμεσολάβησης;
- Ενημέρωση εντολέα
- Έλεγχος δικονομικών συνεπειών (παραγραφή/αποσβεστική προθεσμία)
- Αξιολόγηση κατάλληλου χρόνου για διαμεσολάβηση

ΠΡΟΠΑΡΑΣΚΕΥΑΣΤΙΚΟ ΣΤΑΔΙΟ ΔΙΑΜΕΣΟΛΑΒΗΣΗΣ

- Συνδρομή στην επιλογή Διαμεσολαβητή / κανόνων διαμεσολάβησης
- Ενημέρωση Διαμεσολαβητή για περιεχόμενο της διαφοράς (συνοπτική έκθεση και έγγραφα)
- Σύνταξη συμφωνίας υπαγωγής της διαφοράς στην Διαμεσολάβηση με δικηγόρο άλλου μέρους και διαμεσολαβητή
 - πληρεξουσιότητα
- Πρόσωπα που παρευρίσκονται: αποφασιστική αρμοδιότητα/όχι μάρτυρες
- Διαδικαστικά θέματα: επιλογή του χώρου, προσδιορισμός του χρόνου διεξαγωγής της διαδικασίας, αμοιβής διαμεσολαβητή κλπ.
- Επεξήγηση διαδικασίας 

Προετοιμασία!



- Ανάλυση παραμέτρων και νομικών επιχειρημάτων
- Επεξεργασία σεναρίων επίλυσης της διαφοράς
- Αξιολόγηση συνεπειών επίτευξης/ μη επίτευξης συμφωνίας

- Τήρηση του καθήκοντος ενημέρωσης πρέπει να προκύπτει από έγγραφο τύπο
- Παράδοση στον Διαμεσολαβητή συμπληρωμένου εγγράφου προσφυγής σε διαμεσολάβηση
- Υποχρεωτική παράσταση και στην αρχική συνεδρία (με εντολέα ή κατ' εξαίρεση με εξουσιοδότηση)

ΕΙΔΙΚΑ στην Υποχρεωτική Απόπειρα Διαμεσολάβησης

ΚΥΡΙΑ ΔΙΑΔΙΚΑΣΙΑ ΔΙΑΜΕΣΟΛΑΒΗΣΗΣ

Ενημερωτικός, συμβουλευτικός και
καθοδηγητικός ρόλος

Συμφωνία ως προς την τήρηση απορρήτου,
πρακτικών κ.α.

Εναρκτήρια Ομιλία

Συμβουλές για όλα τα νομικά ζητήματα, τις
διαθέσιμες επιλογές και τις συνέπειες κάθε
επιλογής

Υποστήριξη στη διαπραγμάτευση, τη σωστή
έκφραση απόψεων και το μετριασμό
απαιτήσεων

ΣΥΧΝΑ ΛΑΘΗ



- Επιθετική Εναρκτήρια Ομιλία
- Επίθεση στο άλλο μέρος ή στο δικηγόρο του
- Εφαρμογή συγκρουσιακού μοντέλο επιχειρηματολογίας
- Επιδίωξη επικράτησης κι όχι WIN-WIN
- Ανεπαρκής διαθέσιμος χρόνος
- Δεν αφήνουμε τον πελάτη μας να μιλήσει

- Σύνταξη συμφωνίας
- Κατάθεση Πρακτικού Επιτυχίας στο Μονομελές Πρωτοδικείο και λήψη απογράφου
- Συμβολαιογραφικός τύπος, εφόσον απαιτείται
- Σε περίπτωση μη εμφάνισης ή αποχώρησης, λήψη πρακτικού μη προσέλευσης/αποχώρησης

ΣΤΑΔΙΟ ΟΛΟΚΛΗΡΩΣΗΣ ΔΙΑΔΙΚΑΣΙΑΣ

ΟΦΕΛΗ ΓΙΑ ΔΙΚΗΓΟΡΟ;

A Happy Client is A Returning Client

